

Diplôme
Homologué: BTS

TECHNICIEN SUPERIEUR
EN COMMERCE INTERNATIONAL

Année de formation
2026/2027

(Arrêté du Ministre de l'emploi et de la formation professionnelle du 9 juin 2026, portant homologation, renouvellement d'homologation et prolongation d'homologation de certificats et diplômes de formation professionnelle ; JORT N°60 du 12 juin 2026)

Diplôme : Brevet de Technicien Supérieur
Durée : 2 années avec stage pratique
Condition d'accès : - Titulaires d'un brevet de technicien professionnel **homologué**
: - Titulaires du baccalauréat et plus
Inscription : Sur dossier + Entretien individuel
Frais d'inscription : 120 Dinars / An
Frais de scolarité : 220 Dinars / Mois (10 mois)
Frais d'inscription au Projet Voltaire: 80 Dinars / An
Frais d'assurance annuel : 10 dt /An

1 ^{ère} Année	Modules / Compétences	Durées en heures
Modules Enseignés	► Se familiariser avec l'entreprise et son environnement national et international	100
	► Utiliser les outils de base de la gestion comptable et financière	120
	► Appliquer les méthodes de calculs financiers	120
	► Adopter une démarche marketing national	80
	► Exploiter un logiciel de traitement de texte	80
	► Exploiter un logiciel tableur	60
	► Communiquer en milieu professionnel	80
	► Planifier ses activités	40
	► Préparer une transaction commerciale	60
	► Cerner la réglementation du commerce national et international	120
	► Recherche l'information	20
	► Etudier le marché	40
	► Exploiter les données statistiques	40
	► Initiation à la vie professionnelle	20
	► Initiation aux concepts qualité	40
	► Arabe commercial	40
	► Mise à niveau en français	80
	► Anglais	80
	► Education environnemental	26
	► Effectuer des stages d'application I	160
Durée de la formation		1406 heures

Diplôme
Homologué: BTS

TECHNICIEN SUPERIEUR
EN COMMERCE INTERNATIONAL

Année de formation
2026/2027

2 ^{ème} Année	Modules / Compétences	Durées en heures
Modules Enseignés	► Réaliser une transaction commerciale à l'import	120
	► Assurer le dédouanement de la marchandise	120
	► Gérer les approvisionnements	40
	► Adopter une démarche marketing international	60
	► Se familiariser avec la gestion du risque de change	80
	► Négociation à l'échelle nationale et internationale	80
	► Réaliser une transaction commerciale à l'export	120
	► Communiquer en anglais commercial	40
	► Exploiter les logiciels de base de données	60
	► Exploiter un logiciel de gestion commerciale	80
	► Utiliser Internet	40
	► Initiation à la recherche d'Emploi	20
	► Doit de travail	40
	► Effectuer des stages d'application II	320
	Durée de la formation	1140 heures